

Секция «Политическая глобалистика и проблемы глобализации и регионализации в современном мире»

К вопросу об управлении глобализационными процессами со стороны субъектов мировой экономики

Научный руководитель – Зорин Владимир Юрьевич

Кравцев Евгений Владимирович

Студент (магистр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Факультет политологии, Кафедра российской политики, Москва, Россия

E-mail: j_e_k_a26@mail.ru

В научной литературе принято выделять основные экономические субъекты, обладающие необходимыми правами, обязанностями и капиталом, позволяющими им осуществлять целенаправленную хозяйственную деятельность на международном экономическом пространстве. Традиционно к ним относят: государства; транснациональные структуры, представленные транснациональными корпорациями (ТНК) и транснациональными банками (ТНБ); международные экономические организации.

Каждый из представленных акторов имеет свои экономические интересы, которые при этом вписываются в общую систему мировых экономических отношений. В зависимости от различных ситуаций экономические интересы одних субъектов могут как совпадать, так и полностью противоречить интересам других субъектов.

Современная эпоха глобализации сделала транснациональные корпорации одними из наиболее значимых акторов мировой экономики. Под ТНК понимаются бизнес-структуры, функционирование которых в значительной степени осуществляется в нескольких странах, а главная цель направлена на извлечение прибыли [5, с. 77]. Ключевой аспект деятельности субъектов транснационального бизнеса (СТБ) проявляется в осуществлении прямого иностранного инвестирования (ПИИ). СТБ занимают огромную часть мирового рынка и, в частности, рынков США и Китая, гегемонов международной торговли. Складывается ситуация, при которой транснациональные бизнес-элиты, контролирующие приблизительно 2/3 внешней торговли, больше половины мирового промышленного производства и 80% патентов на новые технологии [3, с. 27], обретают возможность оказывать существенное воздействие на состояние не только глобальных экономических процессов, но и политических. Закрепление за ТНК лидирующего положения на международной арене во многом связано с их уникальной особенностью - диверсификацией каналов влияния на других экономических субъектов [1, с. 54], что подразумевает использование разнообразных инструментов давления (лоббизм; контроль над ведущими отраслями экономики, мировым банковским сектором, СМИ) для достижения поставленных целей.

Отдельные представители ТНК все чаще призывают к идее окончательного перехода к транснациональным правилам регулирования мировой экономической системы, выходящим за рамки правового поля национальных государств [2]. Глобализационные процессы, поспособствовавшие усилению экономической мощи субъектов транснационального бизнеса и расширению их состава, изменили историческое положение государств, как единственных участников международных отношений. С одной стороны, большинство государств де-факто теряет свою автономность в политической и экономической сферах. С

другой, пока мир представляет из себя глобальное пространство, разделенное суверенитетом государств, правительства последних всегда имеют возможность вмешаться в мировой экономический процесс.

Национальные государства и субъекты транснационального бизнеса обладают механизмами взаимного сдерживания, что подвергает критике тезис о возможности беспрепятственного наднационального регулирования глобальных процессов. Более того, взаимоотношения ТНК и государств не обязательно должны проходить в виде конфронтации. Таким образом, можно сделать вывод, что несмотря на наличие противоречий между государствами и ТНК, обе стороны руководствуются принципом кооперации при управлении глобальным экономическим процессом. Дальнейшее улучшение взаимоотношений обозначенных субъектов мировой экономики способно положить начало новому миропорядку, основу которого будут составлять торгово-экономические мегасоглашения, являющиеся критическим переосмыслением опыта неудачных проектов по формированию трансконтинентальных партнерств [4, с. 66-67].

Успешное мировое социально-экономическое развитие в условиях глобализации требует утверждения определенных стандартов и рекомендаций по регулированию глобальных, а в некоторых случаях и национальных экономических процессов. В связи с этим посредством подписания межгосударственных соглашений были созданы международные экономические организации, деятельность которых направлена на: регулирование финансово-кредитных и валютных отношений; содействие экономическому развитию стран; регулирование общемировых условий торговли; организацию глобальных «переговорных площадок»; борьбу с глобальными проблемами человечества.

Стоит отметить, что проекты, разрабатываемые международными экономическими организациями, предлагают не директивы к обязательному исполнению, а скорее некий «рецепт» по формированию механизмов управления глобальными экономическими процессами. Международные организации призваны выявлять общие интересы субъектов международных отношений, агрегирование которых содействует становлению системы контроля за установленными ранее правилами взаимодействия.

Согласование экономических интересов различных субъектов международных отношений в условиях глобализации является сложной и комплексной проблемой. Мир нуждается в определенных «правилах игры», способных положить начало конструированию эффективной модели координации процессов управления глобальной экономической системой, фундаментом которой составляет принцип сбалансированного развития человечества. Какие действия могут быть предприняты для реализации данного направления? Обновление организационно-правовой структуры международных экономических организаций и совершенствование их деятельности? Окончательное разделение всего мира на политико-экономические союзы? Увеличение количества международных неправительственных организаций, повышающих влияние глобального гражданского общества? Вопрос остается открытым.

Источники и литература

- 1) Афонцев С.А. Субъекты транснационального бизнеса в управлении глобальными экономическими процессами // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право, 11 (1), 2018. С. 52-64.

- 2) Дегтерев Д.А. Оценка многополярности международной финансовой системы: политэкономический анализ // Мировое и национальное хозяйство. 2016. № 2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mirec.mgimo.ru/upload/ckeditor/files/otsenka-mnogopolyarnosti-mezhdunarodnoy-finansovoy-sistemy.pdf> (дата обращения 01.03.2020).
- 3) Кочетков А.П. Транснациональные элиты в глобальном мире / А.П. Кочетков. М: Издательство «Аспект Пресс», 2020. 208 с.
- 4) Лебедева Л.Ф. Трансконтинентальные партнерства на перепутье: факторы, риски, последствия // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право, 10 (4), 2017. С. 54-69.
- 5) Лебедева М.М. Мировая политика: Учебник для вузов. 2-е изд., испр. и доп. М.: Аспект Пресс, 2007. 365 с.